

Thierry LOBEL

9, lotissement La Roseraie 50180 Thèzeval

Portable: 07 60 90 42 08

email : thierry.lobel@orange.fr

Mobile dans toute la France & à l'export

Langues : anglais (bilingue), espagnol (bilingue), allemand (professionnel), russe, mandarin, hébreu

Profil

DIRECTEUR GENERAL

en charge de la mise en œuvre de la stratégie industrielle, des développements commerciaux internationaux et de la performance financière

Résumé général

Compétences clés

- Identifier les relais de croissance industriels, commerciaux et d'innovation afin d'atteindre les objectifs du business plan
- Développer et mettre en œuvre une stratégie d'expansion nationale & internationale, avec la mise en place de réseaux commerciaux de distribution et une communication marketing adaptée à chaque culture nationale
- Animation collaborative des équipes encadrantes dans une logique de proximité terrain
- Optimisation des performances financières et des projets d'investissements

Expériences significatives

- Accompagnement et gestion du changement d'actionnariat (LBO primaire)
- Développement des marchés asiatiques, moyen-orientaux et sud-américains dans le cadre de l'implantation de produits de biotechnologies (homologation réglementaire, structuration d'un réseau de distributeurs)
- Mise en place d'un réseau de distribution en Chine pour la commercialisation d'instruments de musique haut de gamme (chiffre d'affaires passant de 0,2 millions d'€ à 6 millions d'€ en 5 ans)
- Audit, rachat à une Société allemande et implantation du 1^{er} Laboratoire de médicaments génériques en France, avec obtention de la certification ISO 9001
- Développement d'un modèle économétrique de gestion des primes d'assurance vie

Secteurs d'activité

- Equipements de protection individuelles – gants pour isolateurs
- Biotechnologies – prothèses orthopédiques
- Facture instrumentale haut de gamme
- Industrie pharmaceutique (produits de cardiologie, médicaments génériques et OTC)
- Secteurs bancaire et de l'assurance

Expériences professionnelles

Fév. 2014-Fév 2024: **Société PIERCAN SAS**

Equipts de protection chimique & pièces tech. (45M€, 250 personnes)

Postes

Directeur général depuis 2022 puis Pdt du Directoire

Directeur business unit Tech 2019-2021

Directeur commercial Export 2014-2018

Missions

Développer les stratégies commerciale, industrielle et de développt des produits innovants

Résultats

- Opération réussie de la transmission de l'actionnariat de l'entreprise familiale à l'attelage des fonds Mérieux Eq. Partners / Siparex, avec mise en place de la Direction de transition (2023-2024)
- Atteinte d'un CA de 45M€ en 2023 vs 37M€ en 2022 avec 14,5M€ d'Ebitda
- Création et direction de la business unit Piercan Tech (CA 4M€)
- Développements des distributions internationales (part export 55%), structuration commerciale de la filiale US et mise en place du bureau Asie-Pacifique Piercan avec évolution significative CA Chine (+3M€)

Oct. 2010-Janv 2014: **Société CERAVER - Laboratoires OSTEAL**

Biotechnologies – implants orthopédiques (25M€, 82 personnes)

Poste

Directeur Grande Exportation

Mission

Développer la stratégie commerciale à l'Export, avec implantation d'une activité de distribution sur les zones Europe Centrale et pays de l'Est, Extrême-Orient, Asie Pacifique, Moyen-Orient et Amérique du Sud

Résultats

- Constitution des études de marché afin d'identifier les potentiels de développement commerciaux pour l'implantation des produits Ceraver
- Initiation du processus d'homologation des produits à référencer auprès des Autorités de Santé sur chacun des pays prospectés
- Mise en place de la structure de Distribution (filiales, sociétés importatrices, agents) au sein des pays cibles
- Mise en œuvre des partenariats scientifiques entre les hôpitaux universitaires français et étrangers favorisant les échanges académiques avec les chirurgiens

Mars 2000-Sep 2010: **Société HENRI SELMER PARIS**

Fabricant d'instruments de musique haut de gamme (30M€, 480 pers)

Poste

Directeur commercial et marketing

Mission

Elaborer et mettre en œuvre la stratégie commerciale et marketing en France et à l'Export

Résultats

- Structuration et animation du réseau de revendeurs français (40 distributeurs agréés) et d'agents pour la distribution export (50 agents)
- Développement de l'activité commerciale et artistique sur les pays émergents (Chine, Inde, Moyen-Orient, Amérique du Sud)
- Mise en œuvre des partenariats avec les Institutionnels et des plans de Communication auprès de la presse spécialisée et des médias internationaux
- Animation de la Commission Export au sein du comité directeur de la Chambre Syndicale des Entreprises de la Factice instrumentale française (C.S.F.I)

Oct 96-Mars 2000: **Laboratoires GNR Pharma / SANDOZ (groupe NOVARTIS)**
Fabricant et distributeur de médicaments génériques et OTC
Poste **Responsable « Marketing Services »**
Mission Optimiser l'activité commerciale/marketing auprès de la Direct° Gle

Résultats

- Mise en place de la stratégie commerciale de lancement des génériques sous DCI
- Structuration et formation du réseau de visiteurs médicaux (70 commerciaux) et du « service Clients » (ventes directes 3000 officines)
- Négociation du référencement auprès des répartiteurs et des partenariats commerciaux « Grands Comptes »
- Obtention de la certification ISO 9001

Sept 89-Sept 96 : **Laboratoires KNOLL France (groupe BASF)**
Fabricant/distributeur de médicaments éthiques – domaine cardio-vasculaire
Poste **Responsable administratif et de gestion de la visite médicale**
Mission Optimiser la gestion du réseau de visite médicale auprès de la Direction commerciale

Résultats

- Mise en place de la gestion informatisée de l'activité et des frais journaliers de 250 délégués médicaux
- Création du système ciblage médecins et des tableaux de bord statistiques personnalisés pour les Directeurs Régionaux
- Formation interne des nouveaux Délégués
- Mise en place de la gestion des appels d'offre dans le cadre du lancement des produits hospitaliers

Nov 88- Sept 89: **J.P. MORGAN (Paris)**
Etablissement financier – banque d'affaires internationale
Poste **Trading nouveaux marchés**
Mission Mise en place de la gestion des nouveaux marchés au sein des « Front & Back offices »

Résultats

- Traitement opérationnel des nouveaux produits de trésorerie dans le cadre des marchés à terme (MATIF et Options)
- Exécution des opérations de Cash Management au sein du Dépt Money Transfer

Fév 87-Oct 88: **NORWICH UNION**
Compagnie assurance vie
Poste **Contrôleur budgétaire / technicien statistiques**
Mission Assistance auprès du Contrôleur de gestion dans l'étude de projections statistiques et financières (services comptable et actuariat)

Résultats

- Développement d'un modèle économétrique de suivi des primes d'assurance par produit
- Elaboration des budgets et des tableaux de bord financiers

ACTIVITES D'ACCOMPAGNEMENT SOCIETAL & DE SOUTIEN PROJETS RSE

- **Depuis février 2023** : Administrateur du **fonds de dotation « ESS'AIMER »**, dédié aux projets à caractère éducatif, scientifique, social et concourant à la défense de l'environnement, **en soutien notamment aux entreprises et plus généralement aux structures désirant développer une politique RSE**
- 2005-2010 : Animateur bénévole (ateliers musicaux) au sein de **l'IME Les Papillons Blancs (UNAPEI)** – sections déficience intellectuelle & polyhandicap

FORMATIONS

Formations initiales

- 1981 Baccalauréat « S » Mathématiques-Sciences Physiques
- **1984 Licence Sciences Economiques – Econométrie**
Université Paris Panthéon Sorbonne

Formations continues

- 1987-88 : C.N.A.M. Techniques financières & comptables des entreprises
- **1985, 1991- 1996, 2007-2010 : Formations linguistiques – Hébreu, Allemand & Chinois (Mandarin)**

Stages

Oct 86-Janv 87: **CREDIT LYONNAIS (LCL)**

Stage de cambiste sur le marché au comptant (devises exotiques)

Expériences étudiantes et activités diverses

- 1983-84-85 : Vendeur (secteurs « blanc & brun ») établissements **DARTY** (Asnières & Paris la Villette)
- 1983-84-85 : Volontaire kibboutz en Israël
- 1981-82 : Musique de chambre et orchestre symphonique (clarinette) au Conservatoire de Clichy la Garenne (92)